

POWER

#9

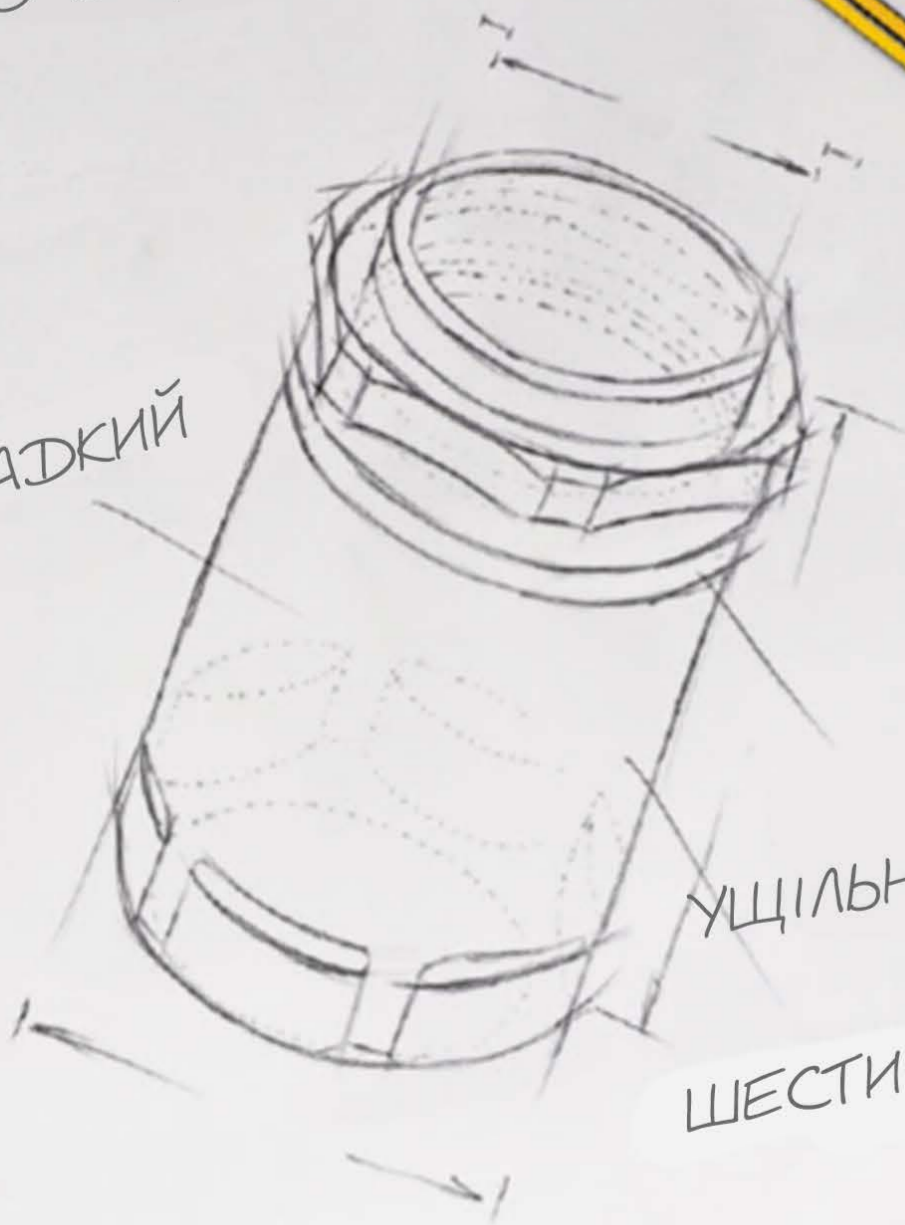
Двигуни для МКС

Як ASTRO переносить нашу
продукцію в космічний
простір **ст.18**



ЩО Б ЦЕ МОГЛО БУТИ?

ГЛАДКИЙ



СИНЕ
УЩІЛЬНЕННЯ

ШЕСТИКУТНИЙ



Вранці 6 червня цього року німецький астронавт Олександр Герст написав у Твіттері: «Просто встав і прийняв душ востаннє на наступні шість місяців», перш ніж він і його два російських і американських колеги вирушили в космічну місію «Горизонти».

Після 34 кіл навколо Землі, зі швидкістю майже вісім кілометрів на секунду (п'ять миль на секунду), вони досягли космічного корабля "Союз", який обертався навколо Міжнародної космічної станції (МКС) два дні потому. З тих пір астронавти досліджують космос на висоті приблизно 400 кілометрів (249 миль) і проводять експерименти, щоб дати відповіді на питання по таким темам, як біологія і медицина. Вірте чи ні, HELUKABEL також знаходиться на борту МКС. Наш клієнт, ASTRO Motorengesellschaft mbH, виробляє неймовірний асортимент двигунів і коробок передач; навіть для Міжнародної космічної станції. Прочитайте нашу статтю (стор. 18), щоб дізнатися більше про фахівця з приводів, продукція якого користується попитом у всьому світі. Ви будете вражені дізнавшись про всі місця, де використовуються мотори ASTRO. Давайте залишимо космос, та повернемося до реальності: ми дали POWER новий вигляд і зробили журнал ще більш зручним для читачів. Більш того, тут є багато захоплюючих і цікавих історій. Я сподіваюся, що ви любите їх читати.

Щиро Ваш,
Хельмут Лукс, керуючий директор HELUKABEL GmbH





POWER #9

- 8 СЛУЖБА ДОСТАВКИ НА ЗЛІТНІЙ СМУЗІ**
Ножичні автотранспортувачі від DOLL доставляють їжу до літаків.
- 12 ТРИМАТИ В ЧИСТОТІ!**
Машини для миття підлог, зроблені на заводі Dr. Gansow Gmatic AG
- 15 НАВІС ПІД СОНЦЕМ**
Як в рекордно короткі терміни в аеропорту Веце була встановлена сонячна навісна система.
- 16 БЛИЗЬКО ДО НЕБЕС**
Продукти від HELUKABEL створюють незабутні враження від споглядання зірок в обсерваторії Оттобойрен.
- 18 НА ЗЕМЛІ, ПІД ВОДОЮ І НА БОРТУ МКС**
Електродвигуни ASTRO переміщують підводні човни, сидіння літаків і конвеєрні стрічки супермаркетів - і навіть пробилися в космос.
- 22 СЕРІЇ: ЯК ЗРОБЛЕНІ КАБЕЛІ**
Частина 2: скручування
- 26 ДЕНЬ 3**
HELUKABEL США переїжджає. Ми супроводжували керуючого директора Маркуса Даннхайма під час переїзду.
- 28 «СПЕРШУ СЛУХАЙ, ПОТІМ ДІЙ»**
Зустріч з Йоргом Кайріесом, менеджером з продажу в HELUKABEL.

- 06 Якщо коротко
- 24 Сервіс / Правова інформація
- 25 Часті запитання: чи авіаперевезення економічні?
- 30 Міжнародний: Ласкаво просимо в Нідерланди!
- 31 Що б це могло бути?
- 32 В центрі уваги!

Коротко

Нові Надходження

Інструментальний кабель **HELUKABEL® PAS 5308**

Завдяки низькому затуханню в кабелі і низькій взаємній ємкості інструментальний кабель PAS 5308 полегшує передачу на великі відстані. Він відповідає вимогам MEK 60332-3-24 з випробуванням полум'я і відрізняється хорошим екрануванням заземлення. Сталева дротяна броня (SWA) робить кабель придатним для прямого занурення в землю.

HELUPOWER® 1000 RV-K

Кабель HELUPOWER® 1000 RV-K з ізоляцією із зшитого поліетилену витримує робочі температури до 90°C (194°F) в сердечнику. Цей кабель 0,6 / 1 кВ може бути прокладений в захищених системах або в землі, а також стійкий до ультрафіолетового випромінювання і олії.

HELUPOWER® H07RN-F LS0H

Кабель, що не містить галогенів, у гумовій оболонці підходить для постійного занурення в стоячу воду на глибину до 100 метрів (328 футів) (AD8). Він здатний протистояти ультрафіолетовому випромінюванню і стійкий до олій і мастил.

HELUTHERM® FR BS 7629

Цей не містячий галогенів і стійкий до ультрафіолетового випромінювання кабель виявлення диму є вогнетривким (до 180 ° C / 356 ° F) і сертифікований LPCB UK.



Підніміть завісу!

Нині в гонконзькому районі Коулун будується новий культурно-розважальний центр. Центр Xiqu вже є справжнім архітектурним дивом; зігнуті форми будівлі нагадують відкриття і закриття сценічних штор. Починаючи з літа 2019 року відвідувачі зможуть, окрім іншого, познайомитися з традиційним китайським театром в двох залах для глядачів. Великий театр вміщує 1073 людини, а Театр чайного будинку - більше 200. За кулісами SBS B GmbH, що базується в Дрездені, забезпечує ідеальне сценічне виробництво. Вона розробляє і виготовляє сценічні технологічні системи по

всьому світу, а також піклується про установку на місці. Компанія встановила 70 моторизованих і 16 точкових підйомників, щоб можна було повісити і перемістити штори в театрі в центрі Xiqu. Компанія HELUKABEL поставила гнучкі кабелі управління, необхідні для сигналізації, а також силові кабелі для двигуна, який відкриває і закриває шторку. "Фахівець з кабелю вже зарекомендував себе швидкою доставкою на інших проєктах. Ще раз, все було надано швидко і своєчасно на будівельному майданчику в Китаї", - повідомляє SBS B hmentech GmbH.

10 Tonn

і три метри (10 футів) в діаметрі - це розмір найбільшого кабельного барабана в асортименті HELUKABEL.

Дивіться новий КОРПОРАТИВНИЙ
ФІЛЬМ від HELUKABEL:
www.helukabel.de/corporatemovie





А тепер і в Данії

HELUKABEL GmbH відкрив свою першу дочірню компанію в Данії і тим самим продовжує розвивати свою міжнародну ділову мережу. Знаходячись в Херлеве, недалеко від Копенгагена, керуючий директор Ким Кланте Хансен і його колеги тепер можуть приймати клієнтів і ділових партнерів у своїх приміщеннях. Велика кількість глобально активних компаній в області машинобудування і будівництва, а також у сфері судноплавства і поновлюваних джерел енергії базуються в Данії. HELUKABEL хоче використати цей потенціал і затвердитися на ринку, підтримуючи місцеву присутність.

Нові приміщення для HELUKABEL UK

Британська дочірня компанія HELUKABEL переїхала. Нова штаб-квартира гідно носить назву "Дім кабелю" і розташована недалеко від портового міста Ліверпуль. Окрім сучасніших офісів, філія тепер має майже в чотири рази більше місця для зберігання, чим раніше.

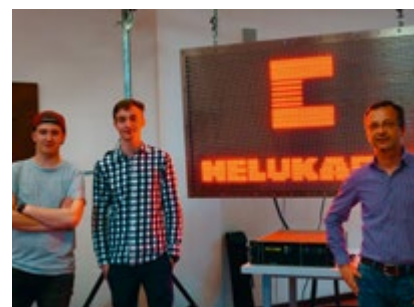
З 2000 квадратних метрів (21 528 квадратних футів) новий склад має досить місця для майбутнього зростання. HELUKABEL UK спеціалізується на кабелях для вітряних турбін, автоматики, управління, робототехники і сонячної енергії; їх мережа охоплює усю Великобританію.



Приголомшливе світлове видовище

Гімназія Гете в Регенсбурге, Баварія, нещодавно придумала абсолютну фішку: стіна заввишки 1,70 x 1,00 м (5,58 x 3,28 фута) з 5 184 світлодіодами, яка створює вражаючі проекції і світлові ефекти. Стіна була спроектована і побудована студентами Даніелем Тачіаком (19 років) і Крістофом Кінером (18 років). Їх учитель фізики Харальд Титц керував проектом. Студенти спочатку купили 87 метрів (285 футів) світлодіодних стрічок для стіни. Кінер пояснює: "При максимальній яскравості споживана потужність складає приблизно 311 ампер, що означало, що у нас були відповідні розміри силових кабелів. Ви не можете просто купити такі речі в найближчому магазині електроварів.

Тому ми провели невелике дослідження і напштовхнулися на HELUKABEL". Компанія, що базується в Геммінгені / Штутгарті, підтримала проект і поставила різні кабелі живлення і передачі даних. Ці кабелі сполучають світлодіоди з платами управління, якими, у свою чергу, можна управляти за допомогою мережевого ПК. За допомогою спеціального програмного забезпечення зображення, відео і світлові ефекти можуть бути відображені на стіні. Троє учасників проекту пишуть своєю роботою. "Світлодіодна стіна стала великим хітом в наш день відкритих дверей, і, звичайно, це був не останній раз, коли ми її використовуватимемо", - із захватом сказав Кінер. ◀



СЛУЖБА ДОСТАВКИ НА ЗЛІТНІЙ СМУЗІ

Безглютенова, вегетаріанська, кошерна або стандартна: на кожному рейсі знаходиться велика різноманітність блюд у вагонетках стюардес. Вони доставляються на літак за допомогою ножичного підйомника для вантажних автомобілів від DOLL Fahrzeugbau GmbH.



Вантажівки громадського харчування від DOLL доставляють їжу на літаки усіх розмірів, включаючи Боїнг 747, як показано тут.



Компанія HELUKABEL розробила на замовлення два кабелі для вантажівок громадського харчування. Вони повинні протистояти антиморозуючим рідинам і УФ-випромінюванню в аеропортах по всьому світу.

Під час перельоту з Франкфурту в Мадрид гості економ-класу їдять локшину з куркою, а

подорожуючі бізнес-класу - стейк або тріску з картоплею. Свіжі блюда поставляються кейтеринговою компанією, чий найважливіший помічник - це вантажівка для кейтерингу з ножичним підйомником від DOLL. Уве Трокс, менеджер по мехатроніці в DOLL Fahrzeugbau GmbH в Опенау, недалеко від Шварцвальду, пояснює як блюда доставляються пасажиром: "Меню готується відповідним підрядником громадського харчування на комерційній кухні, часто на території аеропорту. Тут усі блюда готуються, упаковуються в термостійку плівку, маркуються і завантажуються у візки, які потім проштовхуються по літаку. Тут наша вантажівка з харчуванням вступає в експлуатацію. Спочатку вони ставляться на навантажувальну рампу комерційної кухні. Коли транспортний засіб знаходиться на місці Спочатку вони ставляться на навантажувальну рампу комерційної кухні. Коли транспортний засіб знаходиться на

місці і внутрішня система охолодження підключена до мережі, обслуговуючий персонал відкриває роликові дверці і проштовхує візки через навантажувальну рампу в контейнер вантажівок". Коли контейнер заповнений, водій прямує до очікуючого літака. Після прибуття гідравлічні опори кейтерингової вантажівки висуваються. Це гарантує, що вантажівка твердо стоятиме на землі навіть під час сильних поривів вітру. Тепер водій сідає в контейнер і піднімається вгору разом з усім вантажем. Коли він знаходиться на правильній висоті поряд з літаком, він ставить пандус і обгороджування в положення біля дверей літака.

ТОЧНА ВІДСТАНЬ

"Транспортний засіб і літак ніколи не повинні торкатися один одного", - пояснює Уве Трокс. "Це може призвести до ушкодження зовнішнього шару на сучасних літаках з високотехнологічними матеріалами, яке було б абсолютно невидимим без технічних засобів. Таким чином, ультразвукові датчики на вантажівках DOLL забезпечують дотримання необхідної відстані між рампою і літаком. Передній бар'єр доступу не розблоковується, поки ця позиція не буде досягнута. Стабільна доладна пластина перекриває проміжок, що

залишився, тому візки можна безпечно заковувати. "Літаки заробляють гроші тільки тоді, коли вони знаходяться в повітрі, тому завантаження має бути дуже точним і дуже швидким", - говорить Майкл Хартер, електрик-менеджер з обслуговування громадського харчування в DOLL. "Порушення спричиняють високі витрати". Після цього контейнер опускається, опори забираються, і вантажівка з громадським харчуванням повертається на кухню, де процедура починається наново.

У контейнері є місце для приблизно 40 візків, які мають бути постійно кондиціоновані, щоб гарантувати, що охолодження не переривається. Їжа

При натисненні кнопки контейнер з їжею швидко і точно піднімається до дверей літака. Майкл Хартер, Уве Трокс і електрик Андреас Больц (зліва направо) демонструють на заводі DOLL, наскільки це просто.





...не розігрівається, поки вона не буде на борту літака. "Транспортні засоби DOLL використовуються практично усіма великими і важливими кейтеринговими компаніями", - говорить Трокс. "Це пов'язано з тим, що правила безпеки в аеропортах по всьому світу посилюються, а наші технології є лідерами в області безпеки персоналу і матеріалів".

ГОТОВИЙ ДЛЯ СВІТУ

Вже більше 20 років автонавантажувачі з ножичним підйомником входять в асортимент продукції компанії, яка знаходиться в Оппенгау. Спочатку нішевий продукт разом з перевезенням деревини, великовантажними і військовими автомобілями, а з 2005 року серійно випускає кейтерингові вантажівки. У багатьох випадках клієнт надає шасі, на якому встановлений підйомник DOLL. Вона продає три типи: х - cat M з половинною кабіною для невеликих літаків з висотою порогу менше півтора метрів (п'ять футів), х - cat M з повнорозмірною кабіною для великих літаків з висотою порогу до шести метрів (20 футів) і х - cat L для найбільшого у світі пасажирського літака Airbus A380, який можна піднімати більш ніж на вісім метрів (26 футів).



Він знає відповідь: Райнер Маєр, кваліфікований електрик і регіональний менеджер по продажах, був контактною особою для DOLL Fahrzeugbau GmbH впродовж багатьох років. Він завжди знаходить правильне рішення навіть для самих технічно складних вимог. Зовсім нещодавно його досвід був затребуваний при розробці спеціальних кабелів для автонавантажувачів нового покоління. DOLL вже десять років покладається на HELUKABEL у сфері перевезень важких вантажів.

DOLL є одним з небагатьох виробників у світі, сертифікованих для обслуговування Airbus A380. "Двері на Airbus A380 знаходяться на верхній палубі над крилом", - пояснює Майкл Хартер. "Це означає, що весь кузов повинен рухатися вперед на три метри (10 футів) на висоті більше восьми метрів (26 футів). Щоб точно розташувати платформу біля дверей літака, оператор може продовжити платформу в поперечному напрямі до 60 сантиметрів (24 дюйми), а нахил - ще на 110 сантиметрів (43 дюйми)". Велика висота порогу і ковзання контейнера вимагали особливої концепції підтримки. Опорні циліндри зазвичай простягаються на півметра в кожену сторону, щоб вони могли витримувати сильні пориви вітру. Проте в США, де необхідно враховувати ще сильніші повітряні потоки, вони повинні тягнутися на цілий метр. Для американського ринку DOLL поставляє комплекти у Бريدжпорт, недалеко від Філадельфії, де дочірня компанія DOLL America робить їх для вантажних автомобілів. Надбудови DOLL можуть бути адаптовані до усіх поширених шасі вантажних автомобілів, що означає, що вони також можуть перевозитися по дорогах загального користування. "Це важливо для харчування в аеропорту JFK в Нью-Йорку, наприклад, де комерційна кухня знаходиться в 40 милях", - говорить Уве Трокс.

МІЦНІ КАБЕЛІ

З 2015 року кабелі HELUKABEL Megaflex 500 і Multiflex 512, а також два спеціальні кабелі HELUKABEL забезпечують можливість переміщення контейнерів вгору, вниз, назад і вперед на вантажівках громадського харчування. Тут було укрain важливо оновити контроллери на усіх транспортних засобах від апаратного до програмованого логічного контроллера (ПЛК). "Для цього DOLL були потрібні гібридні кабелі, здатні передавати електричну енергію і сигнали електронних шин", - пояснює Райнер Майєр,

регіональний менеджер по продажах в HELUKABEL. "Таким чином, ми розробили два спеціальні кабелі для транспортних засобів громадського харчування зі змінними перерізами і екрануванням, а також виті пари для передачі по шині CAN". Кабелі повинні витримувати багато що: від протидії антиобморожуючим рідинам, які інтенсивно використовуються в аеропортах, до ультрафіолетового випромінювання. Вони також не містять галогенів, щоб не допустити викиду токсичних газів на випадок пожежі. "Зокрема, для A380 дотримання радіусів вигину кабелю було вирішальним чинником", - підкреслює Майкл Хартер. DOLL також пред'являє високі вимоги до термостійкості, оскільки кабелі повинні витримувати температуру до мінус 30 градусів (- 220 ° F). "Наші вантажівки для кейтерингу використовуються в усіх кліматичних зонах по всьому світу", - говорить Уве Трокс. "Врешті-решт, гості, що сідають в літак в Сибіру, теж хочуть чого-небудь смачного".

ШВИДКЕ ПОСТАЧАННЯ

Хто: DOLL Fahrzeugbau GmbH, Оппенгау, 350 співробітників

Що: Заснована в 1878 році, компанія спочатку робила візки і лісові інструменти, такі як сокири і мачете, перш ніж спеціалізуватися на кузовах і причепах для комерційних транспортних засобів. Сьогодні DOLL, окрім іншого, активно працює в області транспортування деревини, перевезення важких вантажів і устаткування для обслуговування аеродромів. Виробник транспортних засобів з 2005 року серійно випускає ножичні підйомники вантажівок харчування. DOLL є одним з небагатьох виробників, сертифікованих для обслуговування Airbus A380.

Тримай в чистоті!

На своєму заводі недалеко від Дортмунда Dr. Gansow Gmatic AG робить високоякісні машини для миття підлог, які надзвичайно довговічні і компактні, частково завдяки продуктам HELUKABEL.

Блискучі поверхні, елегантний дизайн і високоякісні тактильні технології: перший раз, коли люди використовують машини для чищення Dr. Gansow Gmatic AG,

вони більше нагадують автомобіль, ніж устаткування для очищення. Це не збіг, підтверджує Хейко Мюллер, відповідальний за маркетинг компанії: "Ми намагаємося надати нашим машинам емоційність, яка на перший погляд може здатися досить незвичайною для цього типу продукту. Проте наші клієнти в харчовій промисловості добре знають нержавіючу сталь, цінують її переваги і готові платити розумну ціну за її якість".

ВІД КИСЛОТНОЇ ДО ЛУЖНОЇ Dr. Gansow Gmatic AG таким чином, створив нішу для спеціальних, високоякісних машин. Основною перевагою продуктів є їх придатність для широкого спектру чистячих засобів зі значеннями pH від 1 до 14 завдяки їх конструкції з нержавіючої сталі. Компанія робить нержавіючу сталь ще довговічнішою і міцнішою, перетворюючи її поверхню на зносостійкий оксид хрому шляхом гальванізації. Цей процес видаляє навіть найдрібніші нерівності з поверхні і, таким чином, допомагає запобігти накопиченню бруду і бактерій. "Використання обробленої нержавіючої сталі відрізняє нас від наших конкурентів", - пояснює Мориц Гансоу, що відповідає за технічні закупівлі в Dr. Gansow Gmatic AG. "Інші компанії зосереджені в основному на пластику, який просто не справляється з певними чистячими засобами". Використання сильних чистячих засобів також пред'являє жорсткі вимоги до кабелів, встановлених компанією на своїх машинах, - завдання, з готовністю прийняте Томасом Томе, північним менеджером з продажів HELUKABEL.

"Кабелі знаходяться у безпосередній близькості від фактичного очищення", пояснює він. "Тому дуже важливо, щоб вони були стійкі як до лужних, так і до кислотних чистячих засобів, а також до дуже гарячої води. Силіконові кабелі HELUKABEL відповідають усім цим вимогам". Dr. Gansow Gmatic AG використовує їх для підключення щіткових моторів очисних машин.

ДОВГОСТРОКОВИЙ І КОМПАКТНИЙ

Dr. Gansow Gmatic AG також застосовує унікальний підхід до акумуляторних технологій в порівнянні зі своїми основними конкурентами. Замість батарей глибокого циклу, які зазвичай використовують в промисловості, компанія зосереджена на батареях NexSys®. Ці батареї відрізняються швидкою зарядкою і високою ефективністю - до 95 відсотків, що означає, що вони виділяють дуже мало тепла. Як і акумулятори для мобільних телефонів, вони можуть заряджатися навіть при відносно повній зарядці без скорочення терміну служби. Крім того, батареї NexSys® відносно вузькі і на 30 відсотків компактніші, в порівнянні з батареями глибокого циклу. "Це робить наші машини ще компактнішими і тоншими, ніж у наших конкурентів. Управляти машинами легше, і оператор краще бачить щітки, тому що вони виступають в поперечному і симетричному напрямі за межі шасі", - пояснює Хейко Мюллер. Компактний корпус досягається шляхом накладення відповідних вимог на встановлені кабелі і дроти. Кабелі, що сполучають батарею з блоком управління, мають бути дуже гнучкими і забезпечувати радіус вигину, що забезпечують їх відповідність обмеженому простору. В якості кабелю акумулятора Dr. Gansow Gmatic AG використовує зварювальні кабелі HELUKABEL H01N2 - D, які особливо гнучкі завдяки своєму...

A photograph of two men in business suits working on a piece of industrial machinery. The man on the left, Moritz Gansow, is pointing at a component. The man on the right, Tomas Tome, is holding a cable. The machinery is green and metallic, with various cables and components visible. The background is slightly blurred, showing more of the industrial environment.

Силіконові кабелі HELUKABEL
стійкі навіть до усіх лужних і
кислотних чистячих засобів.
Менеджер по закупівлях Моріц
Гансоу (ліворуч) і регіональний
менеджер по продажах
HELUKABEL Томас Томе раді
цьому.

...ультра-тонкому дроту і неопреновій зовнішній оболонці. Сигнали управління в машинах для очищення передаються через контрольні кабелі HELUKABEL JZ - 500. "Приємно підтримувати такого інноваційного клієнта, як Dr. Gansow Gmatic AG, за допомогою декількох наших продуктів", - повідомляє Томас Томе. "Я упевнений, що у нас попереду успішне партнерство".

ФОКУС НА ЯКІСТЬ Для Moritz Gansow постачальник кабелів в Геммінгені / Штутгарті є підходящим партнером для його фабрики: "Наші головні причини переходу на HELUKABEL - це абсолютно професійний зовнішній вигляд, доступність продукції в короткі терміни, конкурентоздатні ціни і бездоганна якість. Останній пункт особливо важливий для нас, щоб відрізнити нас від конкурентів". Відповідно до цієї філософії, машини для чищення Dr. Gansow Gmatic AG практично повністю виготовляються вручну. Від зварювання до зборки і прокладення кабелю для остаточного тестування - 16 співробітників компанії особисто виконують ці завдання і відмічають кожен виконаний крок. Позитивний побічний ефект: ручний процес посилює ідентифікацію співробітників з продуктом.

Компанії також легко впроваджувати модифікації. "Нещодавно у нас був замовник, який хотів використати свою машину в декількох місцях і, отже, потребував стопорних кілець, встановлених на шасі для захисту машини під час транспортування", - приводить як приклад Хейко Мюллер. Дизайнери висунули пропозицію на цю вимогу, обговорили її безпосередньо з колегами по складанню і змогли швидко надати замовникові рішення.

ІДЕЇ НА МАЙБУТНЄ Попри те, що Dr. Gansow Gmatic AG приділяє велику увагу кваліфікованій майстерності і високій якості, він не втрачає із виду майбутнє. Нині компанія розробляє телеметричний модуль у рамках концепції лізингу для своїх машин. "Оренда - це загальна тенденція для машин для прибирання", - пояснює Хейко Мюллер. "І наші міцні машини, звичайно ж, ідеально підходять для цього". ◀

НЕГАЙНІ ОЧИСНИКИ

Хто: Dr. Gansow Gmatic AG, Бергкамен, недалеко від Дортмунду, приблизно 16 співробітників.

Що: Виробник високоякісних машин для миття підлог і електричних тягачів. Компанія фокусується на виробництві вручну, щоб гарантувати, що індивідуальні побажання клієнтів легко реалізуються на високому рівні.



Якість важливіша за кількість, нержавіюча сталь замість пластику, ручне виробництво замість дешевих постачальників: для мажоритарного акціонера Моріца Гансова (ліворуч) і менеджера з маркетингу Хейко Мюллера успіх полягає в традиційній майстерності і високій якості.



Сонячні панелі аж до самого горизонту. Завдяки сонячній навісній системі на стоянці в аеропорту Веце пасажери можуть бути упевнені, що їх автомобілі добре захищені.

В аеропорту Веце, недалеко від німецько-голландської межі, EEPPro GmbH встановила навіси для автомобілів, покриті 25 000 квадратних метрів (269 098 квадратних футів) сонячних панелей, - в рекордно короткі терміни.

Навіс під сонцем



Ян Кірмаер - людина, яку нелегко спантеличити. Керуючий директор EEPPro GmbH в Зімбаху, Баварія, є експертом в області відкритих фотоелектричних систем. Він і його команда вже завершили безліч проектів по всьому світу. Проте встановлення сонячних панелей на навіс для машин з 1500 паркувальними місцями в аеропорту Веце було нелегким завданням навіть для нього. "У нас було всього шість тижнів від затвердження плану до введення в експлуатацію", - згадує Кірмаер.

ХОРОШЕ ПЛАНУВАННЯ Успіх залежав від своєчасної доставки на місце каркасної конструкції, фотоелектричних модулів, інверторів і різних електричних компонентів. Ще на етапі планування Кірмаєру було важливо працювати з надійними партнерами, які, як він знав з попереднього досвіду, могли

впоратися з технічними завданнями. "66 окремих навісних модулів мають довжину до 35 метрів (115 футів) і ширину 13 метрів (43 фути). Визначення оптимального кута для вироблення енергії і мінімальної висоти входу було зовсім не тривіальним", - говорить він. "Ми повинні були максимально використати технічні можливості", - відмічає Кірмаер.

СПОРТИВНА ДІЯЛЬНІСТЬ

Керуючий директор EEPPro також вибрав надійного партнера для кабелів: "Ми працюємо з HELUKABEL вже декілька років і повністю задоволені обслуговуванням. Для цього проекту було вирішальним, щоб HELUKABEL постачав велику кількість кабелів в надзвичайно короткі терміни". Швидка і своєчасна доставка такої кількості заздалегідь обраних кабелів потребувала відмінних організаторських здібностей,

повідомляє Гюнтер Ерентрайх, менеджер з продажу HELUKABEL в південному регіоні. "Польовий персонал, підтримка продажів і доставка, усі об'єднали свої зусилля, і ми змогли успішно впоратися з проектом в обмежений час," продовжує він. Сьогодні потужність, генерована модулем, передається на інвертор через 70 кілометрів (43,5 милі) кабелю SOLAR - PV1 - F. Інвертор з'єднується з фотоелектричними розподільниками через кабель NYU - O. Звідти кабелі NAYU - J передають електроенергію на трансформаторну станцію. "Ми також використали кабель для передачі даних PAAR-TRONIC-Li-2YCYv, щоб забезпечити роботу системи відповідно до німецького Закону про поновлювані джерела енергії", - говорить Кірмаер. Таким чином, було підключено в цілому 15 296 сонячних панелей, і його планування окупилося. Автомобілі, припарковані в аеропорту, тепер захищені від сонця, дощу і граду, тоді як сонячні панелі на даху подають до чотирьох мегават електроенергії в розподільну мережу оператора.



БЛИЗЬКО ДО НЕБЕС

Будь то сяючий місяць, що плаває в космосі, зірки, що падають та створюють невеликі яскраві спалахи у чорному небі, або криваво-червоне сонце, що запалює горизонт, ці природні явища ніколи не перестануть дивувати нас. Не учені, які хочуть бути ще ближче до цих небесних подій, можуть відправитися в державну обсерваторію у Баварії Allgäuer Volkssternwarte Ottobeuren. До 50-річчя в 2016 році обсерваторія була повністю відремонтована і розширена. Незважаючи на широку підтримку державних субсидій і близько 4500 годин волонтерської роботи, для цього велетенського проекту знадобилися пожертвування з приватних і комерційних джерел. HELUKABEL вніс важливий вклад, поставивши мережевий кабель HELUKAT 500 F / FTP FRNC. Астрономічні події тепер можна проектувати в прямому ефірі на екран в сучасному лекційному театрі, де любителі астрономії різного віку можуть милуватися ними зблизька.



НА ЗЕМЛІ, ПІД ВОДОЮ І НА БОРТУ МКС

Ми стикаємося з електродвигунами увесь час в нашому повсякденному житті: вони приводять в рух конвеєрні стрічки на касах супермаркетів, обертають рожни в шашличних ресторанах, відкривають двері універмагів і експлуатують насоси на автозаправних станціях. А іноді вони навіть контролюють контур водяного охолодження на Міжнародній космічній станції (МКС).

Ми стикаємося з електродвигунами увесь час в нашому повсякденному житті: вони приводять в рух конвеєрні стрічки на касах супермаркетів, обертають рожни в шашличних ресторанах, відкривають двері універмагів і експлуатують насоси на автозаправних станціях. А іноді вони навіть контролюють контур водяного охолодження на Міжнародній космічній станції (МКС). Ви коли-небудь чули про Дебштедт? Ні? Багато речей, які примушують світ обертатися, саме звідти - і це перебільшення! ASTRO Motorengesellschaft в Дебштедті, північно-східна Німеччина, розробляє і відвантажує близько 30 000 двигунів щороку в 56 країн світу через 27 агентств з продажу. Коли вони прибувають до місця призначення, електродвигуни виконують свої обов'язки у більш ніж 200 різних сферах застосування послідовно, тихо і непомітно, але, передусім, дуже ефективно. Двигуни ASTRO можна знайти навіть в космічному просторі: на МКС вони працюють в приводах, щоб гарантувати, що контур водяного охолодження може постійно урівноважувати коливання високої температури. ASTRO Motorengesellschaft запустив свій перший синхронний двигун 35 років тому. Сьогодні нижньосаксонська компанія є одним з провідних виробників електродвигунів в діапазоні

потужностей до 200 Вт. ASTRO - світовий лідер з виробництва вибухобезпечних синхронних двигунів потужністю до 20 Вт і прихований чемпіон в цьому сегменті. За підприємницький успіх, цілеспрямованість і інноваційну силу Томас Грауденц, керуючий директор ASTRO Motorengesellschaft, був не лише удостоєний "Гран-прі МСП" у Нижній Саксонії / Бремені минулого року, він також отримав почесну табличку Фонду Оскара Пацельта, вручену особливо інноваційним компаніям.

ЗАГЛЯДАЮЧИ ВПЕРЕД Успіх, який заслужений і справедливо наповнює Томаса Грауденца гордістю: "Впродовж десятиліть ми робили мотори з маркою "Зроблено в Німеччині"-обіцянка якості, якій наші клієнти можуть довіряти". Вони також можуть довіряти інстинкту і ноу-хау, якими Грауденц управляє своєю компанією. Наприклад, в 2002 році дорога сертифікація ATEX від Європейського Союзу виявилася інвестицією в майбутнє. Це дозволяє ASTRO робити вибухозахищені двигуни для використання, наприклад, на нафтопереробних заводах, біогазових електростанціях і бензозаправних станціях. "Ми пропонуємо ці двигуни в двох версіях. Перший з них обмежений потужністю до 20 Вт; інший необмежений з максимальною

A full-page photograph of a middle-aged man with white hair and glasses, smiling. He is wearing a dark blue suit jacket over a light blue button-down shirt. He stands in front of a large industrial ship with a red and blue hull. The ship has the words "DOCK V" written on its side. The background is slightly blurred, showing the ship's structure and the water.

Творчий підхід: мотори,
розроблені Томасом Грауденцем,
використовуються на борту
великих танкерів, підводних
човнів і у рожнях що обертають
кебаб.

потужністю до 200 Вт. Двигун ASTRO без обмежень розміщений в захищеному від ударів корпусі і був запущений в експлуатацію в 2016 році з сертифікатом про затвердження типу ЕС", - пояснює Грауденц. "Жоден з двигунів не дає іскри. Це важливо у вибухонебезпечних середовищах", - продовжує він.

Грауденц покладається на якість HELUKABEL при прокладенні кабелів для своїх спеціальних двигунів. Регіональний менеджер з продажу Девід фон дер Гатен пояснює: "Для прикладу, ми поставляємо ASTRO наш спеціальний гнучкий ПВХ кабель управління JZ - 500. Цей значною мірою маслостійкий кабель є самозатухаючим, вогнетривким і умовно придатним для гальмівних ланцюгів і кручення". Завдяки своїм властивостям JZ - 500 ідеально підходить для використання в двигунах. Навіть кабельні введення постачаються компанією HELUKABEL, оскільки важливо, щоб кожен окремий компонент тут був сумісний один з одним. Кабельні введення відповідають міжнародним стандартам, а також використовуються там, де існують високі температури довкілля і потрібен високий клас захисту і опір розчавлюванню. Але у Грауденца тісні відносини не лише з HELUKABEL: "Я можу відвідати будь-якого з моїх постачальників впродовж 24 годин, тому що усі вони займаються виробництвом в Німеччині. Коефіцієнт скарг на нашу продукцію знаходиться в діапазоні низьких проміле, що не випадково".

"Наші вибухозахищені двигуни не дають жодних іскр. Це необхідна вимога у вибухонебезпечних середовищах".

*Томас Грауденц,
керуючий директор ASTRO*

Підприємець також може розраховувати на відданих і кваліфікованих співробітників. Він знаходить їх навіть в структурно відсталому регіоні Cuxland, на узбережжі Північного моря. "Нестача кваліфікованої робочої сили для мене не проблема. Я пропоную компетентним співробітникам і амбітним новачкам безліч стимулів, але, передусім, захоплюючу і безпечну роботу в сімейній компанії. Зазвичай мені навіть не треба афішувати відкриті вакансії", - хвалиться він. Його дружина Андреа забезпечує високий авторитет компанії, регулярно



ДВИГУНИ І МЕХАНІЗМИ ASTRO ВСЮДИ...



Приводи для регулювання системи водяного охолодження на борту Міжнародної космічної станції



Регулятори сидінь в літаках



Устаткування для приготування їжі



Шліфувальні верстати для окулярів



Сушарки для пожежних шлангів



Медичне устаткування



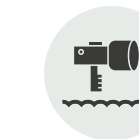
Сільськогосподарські кормороздавачі



Роботизована рухова установка на підводних човнах



Осушувачі



Корабельні прожектори



Механізм управління приводами для принтерів (ATEX *)



Щітки склоочисників на біогазових установках (ATEX *)



Пелетні печі

* ATEX: вибухозахищені синхронні двигуни

HELUKABEL



Очікується, що на МКС двигуни ASTRO відповідатимуть найвищим стандартам. Томас Грауденц отримує експертну консультацію від регіонального менеджера з продажу HELUKABEL Девіда фон дер Гатена.

оновлюючи канали соціальних мереж новинами і статтями про різноманітну громадську активність компанії. Окрім роботи по зв'язках з громадськістю, вона також відповідає за персонал, навчання, здоров'я і безпеку на робочому місці, а також за організацію заходів.

ВИСНОВОК Томас Грауденц захоплений своєю роботою, і його завзяття знаходить відгук в усіх його словах. Його ентузіазм і відкритість до нових речей були рушійною силою упродовж усієї його різноманітної професійної кар'єри. Після закінчення учбового закладу Грауденц закінчив навчання з автомеханіки, а потім продовжив вивчати економіку.

Це дало йому великий досвід роботи в таких областях, як облік запасів, контроль якості і експортна торгівля; такі навички, які згодом стануть запорукою його успіху. У 1999 році він приєднався до ASTRO в якості бізнес-менеджера, а в 2010 році замінив старшого директора Уолтера Хоппа. Грауденц вже перевернув компанію з ніг на голову до 2004 року, коли побудував завод в Дебштедті. Це дозволило йому розширити лінійку продуктів компанії, включивши в неї нові коробки передач і з'єднання. Сьогодні, на додаток до складних індивідуальних рішень, компанія пропонує мільйони комбінацій на основі модульної концепції для кожного застосування. Цього року Грауденц знову поставив перед собою ряд цілей: "Моє головне завдання - зростання. До 2025 року я хотів би подвоїти наші чисті продажі, які нині складають від двох до трьох мільйонів євро (від 2,3 до 3,5 мільйонів доларів США)". І хто зна, можливо, у кінці року буде щось ще, щоб відсвяткувати, тому що його компанія знову була номінована на "Тран-прі МСП". ◀

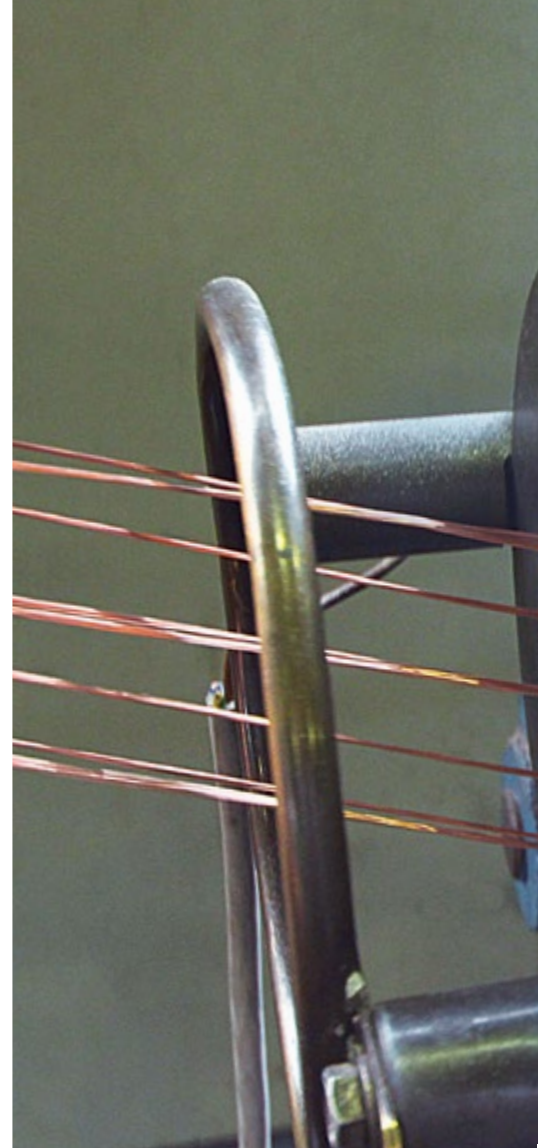
ВРАЖАЮЧЕ

Хто: ASTRO Motorenengesellschaft mbH & Co KG, Дебштедт, північно-східна Німеччина, 30 співробітників.

Що: ASTRO Motorenengesellschaft розробляє і виготовляє високоточні електродвигуни з діапазоном потужності до 200 Вт і є лідером на світовому ринку вибухозахищених двигунів потужністю до 20 Вт. Компанія робить як серійні, так і вузькоспеціалізовані індивідуальні рішення.



Для волочіння дроту будуть підготовлені луджені мідні дроти. Отож, в результаті виходять тонкі і надтонкі поодинокі провідники.



Скручування

Після того, як індивідуальні дроти були виготовлені шляхом волочіння, вони скручувалися у багатожильний провід в процесі, відомому як скручування. В порівнянні з суцільним поодиноким провідником однакового діаметру, багатожильний провідник набагато гнучкіший і, отже, менш схильний до розриву. Найпростішим типом скручування є скручування, де окремі дроти довільно скручуються один з одним. Дроти не мають фіксованої геометрії, і їх положення один відносно одного постійно змінюється по усій довжині жили. Кінцевим продуктом є провідник з різним поперечним перерізом і великою різницею між положенням найширшого і найвужчого діаметру. На відміну від цього, концентричне пасмо є високоякісним і складним пасмом. Тут декілька шарів дротів скручені навколо центрального дроту. Рівно 6 дротів підходять безпосередньо навколо центрального дроту, щоб сформувати провідник з однаковим діаметром. Ще рівно 12 дротів обвиваються навколо цього першого шару. В результаті виходить концентрична нитка з фіксованим числом можливих дротів, тобто 7, 19, 37, 61 і т. д., залежно від кількості шарів. У цьому типі конструкції відносна положення дротів один до одного є фіксованим. Провідник має більш менш однакову геометрію по усій своїй довжині і, отже, має дуже рівномірний діаметр.

ЧИ ЗНАЄТЕ ВИ КЛАСИ ПРОВІДНИКІВ?

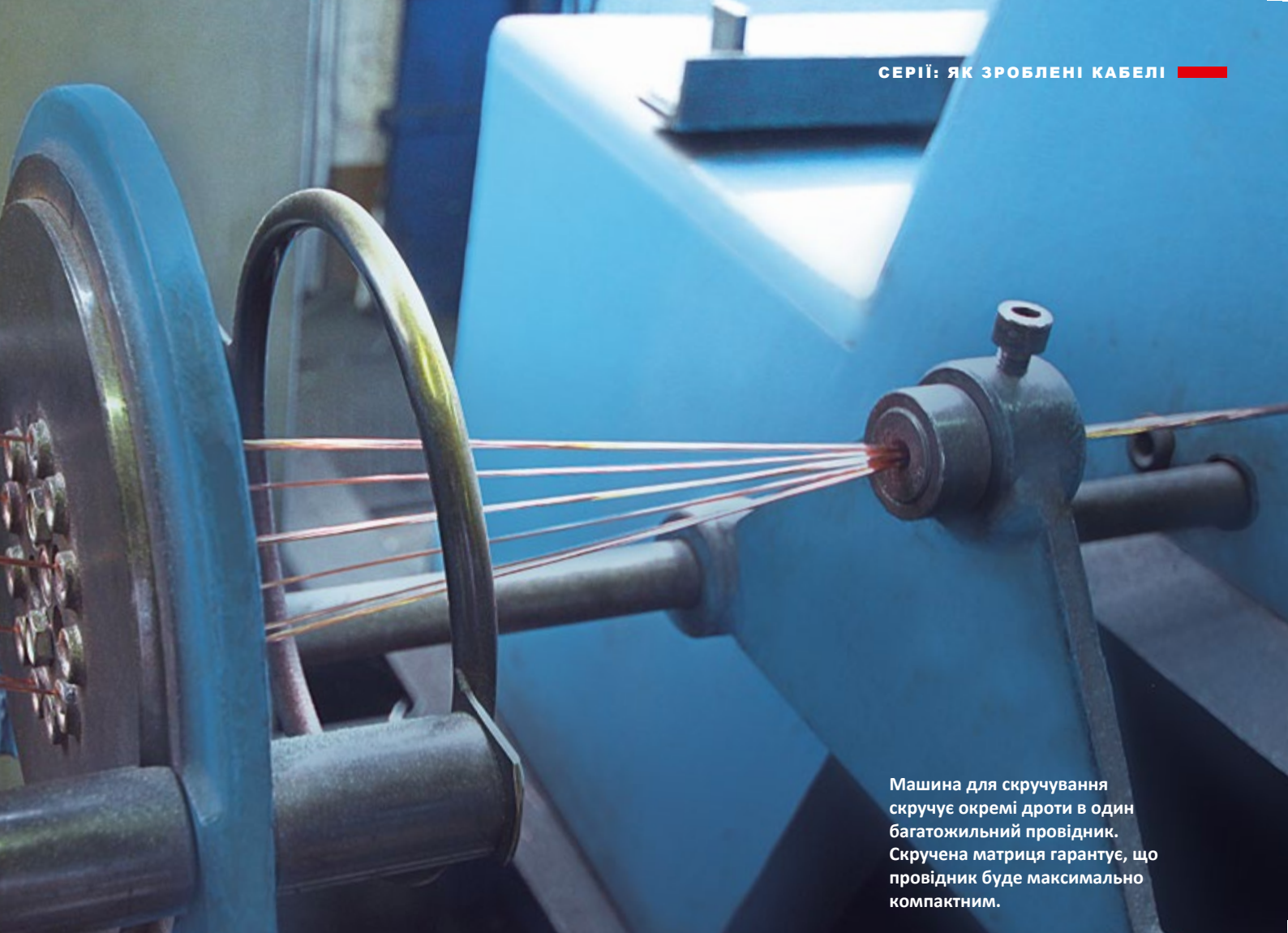
МЕК 60228 (DIN VDE 0295) класифікує провідники відповідно до їх гнучкості. Суцільні поодинокі провідники відносяться до класу 1. Багатожильні провідники відносяться до інших класів. Ці класи відображають гнучкість провідника, який збільшується з тонкістю окремих дротів:

- Клас 1: твердий
- Клас 2: багатожильний
- Клас 5: гнучкий
- Клас 6: дуже гнучкий



ОГЛЯД СЕРІЙ:

ВОЛОЧІННЯ ДРОТУ // **СКРУЧУВАННЯ** // ІЗОЛЯЦІЯ ЖИЛ // УКЛАДАННЯ // ОБПЛЕТЕННЯ // ОБШИВКА // МАРКУВАННЯ



Машина для скручування скручує окремі дроти в один багатожильний провідник. Скручена матриця гарантує, що провідник буде максимально компактным.

Питання до фахівця

Містер Мел, на що слід звернути особливу увагу під час скручування? При виготовленні багатожильного провідника суть полягає в тому, щоб зробити його якомога більше концентричним і компактным. Чим краще це виконується, тим вище просторовий чинник і тим менший невживаний простір між жилами в провіднику. Це краще всього досягається за допомогою концентричних пасм. Після того, як обраний тип жили, різні параметри можуть бути змінені під час скручування, щоб змінити якість і характеристики кінцевого продукту. Наприклад, як діаметр, так і гнучкість пасма можна змінити, змінивши довжину укладання.

Довжина укладання - це довжина повного обертання навколо осі пасм. Чим коротша довжина укладання, тим гнучкіше готове пасмо.

Які переваги дають концентричні пасма при подальшій обробці? Товщина необхідного шару ізоляції визначається діаметром жили. Чим менша різниця між найвужчим і найширшим діаметром по усій довжині, тим ймовірно, що тонкостінної ізоляції буде досить; це економить матеріал і в цілому робить кабель тоншим і гнучкішим, і, таким чином, ідеально придатним для переміщення.

ПРО ЛЮДИНУ: Герберт

Мел - керівник виробництва на заводі у Віндсбаху.



Виставкові дати

ЛИСТОПАД 2018

Belektro

06. - 08.11.2018, Берлін, Німеччина

CeMATASIA

06. - 09.11.2018, Шанхай, Китай

ADIPEC

12. - 15.11.2018, Абу-Дабі, ОАЕ

EMAF

21. - 24.11.2018, Порту, Португалія

SPS IPC Drives

27. - 29.11.2018, Нюрнберг, Німеччина

OSEA

27. - 29.11.2018, Сінгапур

ЛЮТИЙ 2019

Southern Manufacturing

05. - 07.02.2019, Фарнборо, Великобританія

БЕРЕЗЕНЬ 2019

SIAF

10. - 12.03.2019, Гуанчжоу, Китай

SolarSolutions

19. - 21.03.2019, Гарлеммермер, Нідерланди

Automaticon

26. - 29.03.2019, Варшава, Польща

КВІТЕНЬ 2019

Hannover Messe

01. - 05.04.2019, Ганновер, Німеччина

Конференція та виставка WindEurope

02. - 04.04.2019, Більбао, Іспанія

Automate

08. - 11.04.2019, Чикаго, США

Юридичні деталі

ВИДАВЕЦЬ:

HELUKABEL ® GmbH
Dieselstraße 8-12
71282 Геммінген
info@helukabel.de
www.helukabel.com

ВІДПОВІДАЛЬНИЙ ЗА ЗМІСТ:

Доктор Петра Лукш

ГОЛОВНИЙ РЕДАКТОР:

Марен Карлін

РЕДАГУВАННЯ:

HELUKABEL ® GmbH:
Мері Ленглі, Кевін Зігель
pr+co GmbH, Штутгарт:
Мартін Рейнхардт, Юлія Столте,
Моніка Ункельбах

ДИЗАЙН:

HELUKABEL ® GmbH:
Керстін Маасс, Реймар Шустер
pr+co GmbH:
Крістоф Кальшер,
Гернот Вальтер (AD)

ДРУК І ЗАХИСТ:

W. Kohlhammer Druckerei GmbH
Публікується раз на півроку
Усі права захищені. Публікація,
передрук і розповсюдження,
навіть уривки, вимагають дозволу
HELUKABEL ® GmbH.

Зв'язатися з редактором:

HELUKABEL ® GmbH
Корпоративні контакти
Марен Карлін
Dieselstraße 8-12
71282 Геммінген
Email: presse@helukabel.de
Телефон: +49 7150 9209-462

Часті запитання

Чи авіап перевезення економічні?

Планування проекту - складний процес; тайм-менеджмент і скорочення витрат відіграють важливу роль в цьому.

Коли десь у світі зупиняються роботи на будівельному майданчику через те, що відсутня істотна частина, важлива тільки швидкість. Транспортні витрати несподівано переносяться в кінець списку пріоритетів. Увесь час трапляється, що навіть саме краще планування може бути зірване непередбачуваними подіями. Потім необхідна швидка і спонтанна реакція, хоча звичайно це дороге. Цього типу надзвичайної ситуації часто можна уникнути, застосовуючи цілісний підхід до транспорту на етапі планування. Це означає, що із самого початку треба визнати, що нібито дорогі авіап перевезення - це не крайній захід, а швидше спосіб знизити ризики. Ключовим аргументом на користь цього є той факт, що доставка повітряним транспортом вже не така дорога, як це було кілька років тому. Порівняння тарифів на авіап перевезення з логістичного центру в Геммінгені, недалеко від Штутгарту, у 80 стратегічних промислових напрямки по всьому світу виявило середню ціну в 1,60 євро за кілограм (близько 0,84 долара за фунт). Таким чином, стандартна доставка в п'ять тонн (11 023 фунти) обійдеться приблизно в 8 000 євро (9 246 доларів США). Проектні майданчики, як правило, розташовані ближче до аеропортів, ніж до морських портів, що скорочує подальше перевезення вантажів по суші, так як є доставка. Це не лише економить час, але і підвищує вартість використання віап перевезень.

У HELUKABEL на нашому складі в Геммінгені і у більшості наших міжнародних дочірніх компаній є великий асортимент продукції. Проте така висока доступність складу приносить користь клієнтам тільки у тому випадку, якщо ми можемо швидко доставити необхідні кабелі і дроти у будь-яку точку світу. Тому ми радимо клієнтам із самого початку розглядати авіап перевезення як варіант прискореної доставки, навіть якщо це тільки частина вантажу. Такі інвестиції можуть знизити позапланові витрати і ризики і уникнути витрачених нервів як з боку постачальника, так і з боку клієнта. ◀

Як старший менеджер по міжнародному бізнесу у HELUKABEL, Хартмут Кельнер фон Берген стежить за замовленнями по всьому світу.

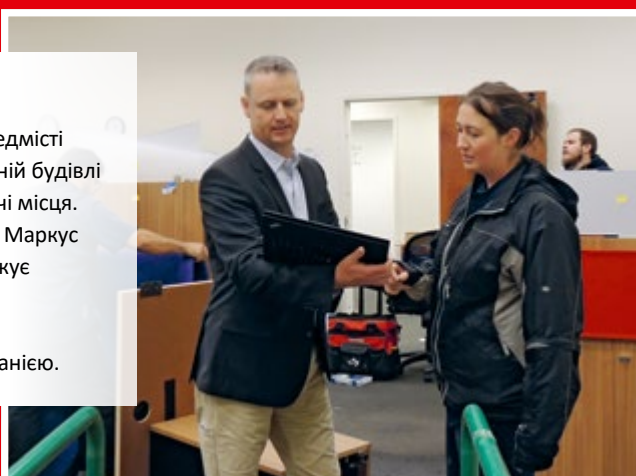


Великий переїзд з Маркусом Даннхаймом

За останні десять років HELUKABEL США виріс настільки швидко, що йому довелося переїхати у більші приміщення. Для керуючого директора Маркуса Даннхайма це означало приступити до упаковки коробок! Ми супроводжували його під час переїзду.

8:05

Ранок суботи, в передмісті Чикаго в старій офісній будівлі демонтуються робочі місця. Керуючий директор Маркус Даннхайм підтверджує остаточні деталі транспортування з транспортною компанією.



9:00

Інвентаризація робиться по мірі завантаження у фургон, що рухається. Сьогодні і впродовж наступних декількох днів вантажівка має бути завантажена в цілому 70 разів, щоб перевезти все на нову ділянку за 15 км (9 миль) звідти.



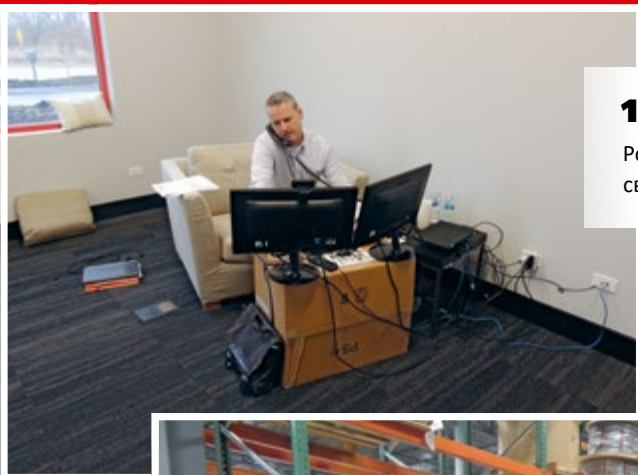
10:15

Поки у будівлю заносять ящики, Маркус Даннхайм і Кевін Сігел перевіряють зовнішні стіни, щоб переконатися, що вони пофарбовані в потрібний колір. Усередині нової будівлі площею 7000 квадратних метрів (75 347 квадратних футів) є місце для зберігання удвічі більшої кількості продуктів.



11:00

Події почали нестримно розвиватися; наступним на порядку денному є огляд системи поливу. Також присутня Евелін Лоренс, права рука Маркуса Даннхайма, яка організувала і контролювала увесь переїзд.



12:10

Робота на коробках: Маркус Даннхайм зупиняється у своєму імпровізованому офісі.



13:45

Робота розпочинається з переміщення товару на новий склад. Необхідно знайти місце приблизно для 5200 кабельних барабанів, які також мають бути зареєстровані в системі управління запасами.



16:30

Останні штрихи до нового офісного приміщення: Маркус Даннхайм простягає руку допомоги, щоб в понеділок робота могла розпочатись як завжди.



18:45

Готово! Команда успішно завершила більшу частину переїзду. Маркус Даннхайм і його колеги святкують це пивом у кінці дня.



«СПЕРШУ СЛУХАЙ, ПОТІМ ДІЙ»

Йорг Кайріес був менеджером з продажу у HELUKABEL впродовж трьох років. У професійному плані він вирішує проблеми, у вільний час він захоплюється їздою на гірському велосипеді. Ми приєдналися до нього на велосипедній прогулянці і поговорили про його 20-річний досвід роботи в продажах.

Містер Кайріес, що клієнти хочуть від HELUKABEL?

Перш за все наші клієнти хочуть якісну продукцію, справедливі ціни і пунктуальну доставку. Вони також хочуть, щоб ми допомогли їм вирішити їх проблеми, від процесів до технічних застосувань. Ось що мені найбільше подобається в моїй роботі: працювати із замовниками, щоб знайти рішення, яке дозволить їм працювати ефективніше, і знати, що ми впоралися з технічним завданням.

І як ви стали "вирішувати проблеми" своїх клієнтів?

Для мене важливо, щоб наші люди ходили на зустрічі з клієнтами. Це те, що я намагаюся робити сам, наскільки це можливо. Я ходжу по будівлі з клієнтом і прошу подивитися заявки і

і склад. Таким чином, ви зазвичай відразу бачите, що треба. Для мене дуже важливо мати можливість зустрічатися з людьми і обмінюватися досвідом; це набагато краще, ніж сидіти в офісі п'ять днів на тиждень. Якщо ви так робите, у вас мало уявлення про те, що відбувається у зовнішньому світі і що дійсно важливо для клієнта. Ось чому я думаю, що для продавця дуже важливо бути відмінним слухачем. Ми повинні хотіти зрозуміти. Звичайно, широкі знання матеріалів і глибокі технічні знання також важливі. Тоді нам пора вжити заходів і реалізувати побажання клієнта. Я ніколи не перестаю намагатися донести усе це до моєї команди. Наша велика лінійка продуктів також грає вирішальну роль в вирішенні проблем клієнтів.

Що відрізняє асортимент продукції HELUKABEL?

Ми пропонуємо продукти для будь-якого сектору і застосування, включаючи: промисловість, інфраструктуру, технології систем даних, поновлювану енергію і медіа технології. Кожен сектор вимагає особливих властивостей, які ми можемо виконати. Будь то високе прискорення і дуже швидке чергування циклів вигину в ланцюгах опору для верстатів, великі відстані переміщення на козових кранах або екстремальні кути скручування в робототехніці, і це лише деякі з них. І якщо в нашому каталозі немає нічого підходящого, ми можемо запропонувати

індивідуальні рішення. Це робить нас унікальними на ринку.

Чи є щось ще, що робить продажі HELUKABEL особливими?

У нас є команда з 40 торгових представників за підтримки дуже сильної внутрішньої команди продажів. Багато хто в команді впродовж довгого часу і побудували довгострокові стосунки з клієнтами, ґрунтовані на довірі. Наші галузеві фахівці також можуть надати консультації по конкретному застосуванню.

Ви не просто добре знайомі з повсякденною практикою роботи у сфері продажів в Німеччині; Ви також працювали в Азії впродовж декількох років. Яку користь ви отримали від цього досвіду?

Звичайно при зустрічі з діловими партнерами в Південній Кореї відрізняються від європейських. У мої перші декілька місяців я завжди, здавалося, говорив щось не те. Я не говорив їхньою мовою і не особливо знав про культурні відмінності. Я вчився в основному, спостерігаючи за іншими. Наприклад, ви ніколи не повинні обертатися спиною до свого ділового партнера після прощання. Візитними картками потрібно обмінюватись обома руками, і ви повинні тут же прочитати картку. Це те, що я теж почав робити тут. Я досі даю свою візитну картку двома руками і читаю відразу ті, які мені дали. У Південній Кореї я теж вирішував проблеми. Я працював в тій же компанії впродовж декількох років, починаючи з Німеччини. Це зробило мене особливо добре обізнаним в області логістики, виробництва і техніки, тому я зміг швидко допомогти південнокорейським клієнтам на місці з їх інженерними проблемами. Мій час в Південній Кореї був також добрим для мого особистого життя, так як я зустрів свою дружину там. Ми живемо в Німеччині з трьома дітьми вже вісім років.

Які проблеми виникають у менеджера з продажу і як ви з ними справляєтесь?

Застій - це занепад. Ось чому ми допрацювали нашу стратегію продажів, щоб уміло об'єднувати точки зіткнення з клієнтом по цифрових і класичних каналах. На мій погляд, турбота про клієнтів як онлайн, так і офлайн - це спосіб підтримувати успішний контакт з клієнтом і професійну лояльність клієнтів.

Хоча це може бути досягнуто тільки шляхом створення добре функціонуючої команди, яка включає в себе об'єднання колег з різними характерами. Постійний професійний розвиток також є ключовою темою для мене. У нашому світі, що швидко змінюється, де нові інновації з'являються на ринку майже щодня, ми маємо завжди бути на висоті - серйозне завдання, з яким ми стикаємося при стратегічному навчанні. Але і тут у нас завжди є потенціал для покращення.

Врепті-решт, хіба не важливі тільки хороші показники продажів?

Таки так. Врепті-решт, це хороші показники продажів, які мають значення. Так було завжди і так буде в кожній компанії. Що важливо, так це шлях, яким ми йдемо, щоб досягти їх, і цей шлях часто буває довгим. Наші клієнти чекають від нас додаткових переваг. Це особливо актуально в наші дні, коли кожен може використати інтернет для порівняння продуктів і цін, тому все, що їм треба зробити, - це вибрати з безлічі можливостей. Коли все береться до уваги, бізнес як і раніше робиться від людини до людини. Якщо ви знаєте про це, ваші показники теж будуть хорошими.

Де ви бачите невикористаний потенціал?

У моєму ідеальному світі торгової структури HELUKABEL будуть більше взаємозв'язані, спочатку в Німеччині, Європі, а потім і у всьому світі. І це повинно статися і у свідомості людей. Нам треба зняти рожеві окуляри і подивитися далі за свої носи, почати думати через межі і більше зблизитися в усіх областях і відділах. Це єдиний спосіб, яким ми зможемо вчитися і отримувати прибуток один від одного і досягати успіху в довгостроковій перспективі. Також важливо навчати наступне покоління. Ми знаходимося в регіоні, де нашими конкурентами є величезні компанії. Ми повинні залишатися привабливим працедавцем і стежити за тим, щоб молоді люди, які приєднуються до компанії, уявляли своє майбутнє з нами. Ми вже рухаємося в правильному напрямку. ◀



ЙОРГ КАЙРІЕС ПОВИНЕН ВИРІШИТИ!

Гори або море? Море. Я люблю тепло, плавати і бавитись в піску з моїми дітьми.

Класика або рок? Рок, звичайно. Це повертає мені спогади про мої юнацькі роки: довге волосся, струси головою, безглузда поведінка і просто хороша музика.

Пиво або вино? пиво. Це більш невимушено.

Газована або негазована вода? Газована

Що вам більше подобається: солоні або солодкі закуски? Солоні, переважно арахіс з подвійним хрускотом і чіпси зі смаком арахісу.

Якщо це повинно бути щось солодке, шоколад або морозиво? Морозиво з горіховим смаком! Але якщо в меню є крем-брюле, я візьму його.

Чай або кава? Кава. Мені подобається зелений чай, але це надто втомлююче для мене його робити. З кавою все, що вам треба зробити, це натиснути кнопку.

Село або місто? Я виріс на фермі, так що, безумовно, село. Я випробував і іншу крайність, коли жив в Шанхаї з 20 мільйонами інших людей.

Гірський або гоночний велосипед? Гірський велосипед. Для мене блаженство: їздити на велосипеді по лісу далеко від доріг і машин.

Ласкаво просимо в Нідерланди!

Цікаві факти про країну і філію
HELUKABEL.



- ▶ HELUKABEL B.V. була заснована у Буделі в 2000 році. Будель розташований на півдні Нідерландів на кордоні з Бельгією. Керуючий директор - Джаспер ван Беусеком.
- ▶ Бестселерами є кабель управління JZ - 500, термостійкі одножильні ПВХ H07V2 - K, спеціальні кабелі і сонячні кабелі.
- ▶ Нині у філії працюють 16 чоловік. Після завершення будівництва нової будівлі в 2016 році, Будель тепер має досить місця для зберігання приблизно 1250 продуктів.
- ▶ HELUKABEL B.V. інвестував в новий центр машин для різання від Kabelmat Wickeltechnik в 2017 році. Це означає більшу гнучкість і ще швидшу доставку для голландських клієнтів.
- ▶ Більшість їх голландських клієнтів - інженери-механіки і системні інженери, а також оптовики.

ЗАБАВНІ ФАКТИ



У Нідерландах прийнято вітатись з хорошими друзями трьома повітряними поцілунками в щок. Обидві людини злегка торкаються щік щоголю, злегка прищмокують **повітряним поцілунком** біля вуха, повторюють це на іншій щогці, а потім знову на першій.

Штаб-квартири численних **міжнародних організацій**, таких як Міжнародний Суд, Міжнародний кримінальний суд і Агентство Європейського Союзу по співпраці між правоохоронними органами (Європол), розташовані в Нідерландах (всі три знаходяться в Гаазі).

Солодка лакриця: Ніхто у світі не любить справжній екстракт кореня лакриці більше, ніж голландці. Кожен громадянин споживає близько двох кілограмів (4,4 фунти) лакриці в рік.



500 000 громадян провінції Фрісландія або говорять тільки на **фризькій**, другій офіційній мові країни, як на своїй рідній мові, або говорять на ній вкупі з голландською.



Приблизно три чверті Нідерландів знаходяться всього на один метр вище за **РІВЕНЬ МОРЯ** або нижче нього і захищені великими греблями. Рівнинна місцевість робить країну ідеальною для їзди на велосипеді.

HELUTOR® HT Clean

- Гігієнічне кабельне введення



ПЕРЕВАГИ:

- Виключно гладка поверхня з нержавіючої сталі забезпечує швидке і економічне очищення
 - Стійкий до усіх поширених хімічних чистячих засобів
- Міра захисту IP 69K для високої герметичності при струменевому очищенні під високим тиском
 - Робоча температура: від - 20° до +100°C і, впродовж коротких періодів часу, від - 40° до +150°C
- Сертифікований ECOLAB, схвалений EHEDG, відповідає FDA
 - Також доступна версія EMC



НЕПЕРЕМОЖНА КОМАНДА

Катя Тюркілмаз-Лінк і Гюнтер Ерентрайх працюють пліч-о-пліч на усіх етапах процесу продажів. Менеджер південної групи продажів і регіональний менеджер з продажу, як правило, обслуговують близько 400 клієнтів у Верхній і Нижній Баварії з великою віддачею і успіхом. В той час як Гюнтер Ерентрайх знаходиться у клієнта і дає технічні консультації по різноманітних застосуваннях, проводить презентації продуктів і допомагає в проектах, Катя Тюркілмаз-Лінк знаходиться в Геммінгені/Штутгарті і контролює обробку замовлень. Вона гарантує, що все йде гладко, від підготовки пропозиції до відправки. Хороше спілкування і координація між ними двома гарантує оптимальне обслуговування клієнтів. І коли дві людини так тісно співпрацюють, це також перевага, якщо хімія вірна. Звичайно, частина секрету їх успіху полягає в тому, що у них дуже схожий стиль роботи, вони добре ладнають один з одним і можуть покладатися один на одного. У цю пору року Катя Тюркілмаз-Лінк і Гюнтер Ерентрайх зазвичай вирушають в ділові поїздки разом, щоб зробити своїм клієнтам спільний візит на Різдво. Цього року Гюнтеру Ерентрайху доведеться обходитися без своєї колеги, оскільки Катя Тюркілмаз-Лінк скоро зосередиться на своїй новій ролі - материнстві.

© Tobias Bugala